

# Ingénieur Commercial Ventes Indirecte H/F

Commerce

CDI

Clichy

**Keyyo**

Opérateur et Editeur de solutions de communication innovantes, Keyyo intègre ses services au cœur du système d'information des entreprises grâce à sa plateforme technique entièrement créée et maîtrisée en interne.

## La mission

Vous participez à la croissance de l'entreprise en développant et animant un réseau de partenaires revendeurs (Installateurs, Intégrateurs ...). Après une formation initiale à nos offres et nos produits, vos missions seront les suivantes :

- Vous développez le chiffre d'affaires (up-sell/cross-sell).
- Vous analysez les besoins pour proposer les meilleures solutions.
- Vous mettez en place, en vous appuyant sur les équipes marketing, des opérations pour développer les ventes.
- Vous accompagnez et pilotez tant sur le plan technique que commercial ces partenaires afin de développer leur niveau de compétences sur nos offres.
- Vous accompagnez le cas échéant les partenaires chez les clients finaux pour détecter les besoins Clients.
- Plus généralement, vous établissez une relation de confiance avec ces partenaires afin de développer leurs ventes.
- Vous assurez une veille permanente du marché et faites remonter les informations émanant du terrain.
- Vous assurez une prospection régulière et ciblée dans le but de conquérir de nouveaux partenaires commerciaux.
- Vous analysez les résultats des ventes et êtes force de proposition dans l'amélioration des outils et des process.
- Vous êtes garant de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos partenaires.
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité.

## Ce qui vous différencie

- Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure commerciale. Toute autre formation ne sera pas réhabilitée mais devra être compensée par une expérience probante.

- Vous avez une première expérience (alternance bienvenue) dans les services de télécommunication à haute valeur ajoutée (internet, réseaux, télécoms) idéalement en vente indirecte. Bonus si vous avez une bonne connaissance de la VOIP, du milieu de la distribution informatique ou télécom et de l'univers des éditeurs.
  - Vous êtes orienté(e) résultats et vous faites la différence par votre fort tempérament commercial.
  - Vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies et savez vous montrer curieux(se).
  - Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.
- 

## Ce qui nous différencie

Une équipe à taille humaine, hétéroclite, dynamique et toujours prête à donner un coup de main

Des événements CE au cours de l'année

Des afterworks réguliers pour ceux qui veulent partager plus que des leads ;)

De l'intéressement et de la participation

Une très bonne mutuelle d'entreprise

---

### Filiale du groupe Bouygues Telecom

Depuis 2019, Keyyo bénéficie du soutien du groupe Bouygues Telecom Entreprises.

Ce rapprochement vient renforcer solidement les infrastructures et l'expertise de Keyyo en matière de télécommunications d'entreprise