

Ingénieur Commercial Ventes Directes (H/F)

Commerce

CDI

Lyon

Keyyo

Opérateur et Editeur de solutions de communication innovantes, Keyyo intègre ses services au cœur du système d'information des entreprises grâce à sa plateforme technique entièrement créée et maîtrisée en interne.

La mission

****PLUSIEURS POSTES OUVERTS DANS TOUTE LA FRANCE, AUSSI BIEN EN CHASSE QU'EN GESTION DE PARC****

Dans une atmosphère à la fois décontractée et passionnée, vous participerez à la croissance de Keyyo au sein de la Direction Commerciale Ventes Directes et aurez l'opportunité de vous investir pleinement dans un projet d'entreprise ambitieux.

Vous participez à la croissance de l'entreprise en développant la présence de Keyyo sur le segment PME Premium (+20 postes). A ce titre :

- Vous développez votre portefeuille clients conformément aux objectifs fixés.
- Vous répondez aux nouveaux enjeux (Cloud) des clients en vous appuyant sur une bonne compréhension de leurs métiers et de leurs environnements (SI).
- Vous présentez, vendez et négociez des prestations de types projet (UcaaS, Centrex) ainsi que des solutions à valeur ajoutée (Editeur de logiciel) avec des interlocuteurs variés (direction, DSI, directeur MOA, manager opérationnel).
- Vous vous assurez de la qualité et de l'adéquation de la prestation en coûts, délais et qualité.
- Vous assurez le suivi des contrats en collaboration avec le service technique et proposer des solutions adaptées au client pour ainsi développer une relation clientèle forte.
- Vous analysez les résultats des ventes et êtes force de proposition dans l'amélioration des outils et des process.
- Vous êtes garant(e) de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos clients.
- Vous gérez tout litige éventuel, en lien avec le management et les services supports.
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité.

Ce qui vous différencie

- Diplômé(e) d'une école de commerce, vous avez une expérience confirmée de la vente en B to B dans les télécoms, chez un opérateur, un intégrateur ou un constructeur. Bonus si vous avez une bonne connaissance de la VoIP et de l'univers des éditeurs.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre excellent relationnel client.
- Vous êtes orienté(e) résultats et avez le goût de la réussite.
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation.
- Vous êtes curieux(se) et enthousiaste.
- Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.

Ce poste est ouvert aux personnes en situation de Handicap

Ce qui nous différencie

Une équipe à taille humaine, hétéroclite, dynamique et toujours prête à donner un coup de main

Des événements CE au cours de l'année

Des afterworks réguliers pour ceux qui veulent partager plus que des leads

De l'intéressement et de la participation

Une très bonne mutuelle d'entreprise

Filiale du groupe Bouygues Telecom

Depuis 2019, Keyyo bénéficie du soutien du groupe Bouygues Telecom Entreprises.

Ce rapprochement vient renforcer solidement les infrastructures et l'expertise de Keyyo en matière de télécommunications d'entreprise